

Développer et vendre

# REMPORTER UN MARCHÉ PUBLIC

**Savoir décrypter un marché public  
et apporter une réponse pertinente.**

## OBJECTIFS

*A l'issue de la formation, vous serez capable de :*

- Connaître les règles des marchés publics
- Comprendre un dossier de Consultation des Entreprises
- Présenter votre candidature
- Rédiger un mémoire technique pertinent
- Connaître le déroulement de la notification d'un marché et son exécution

[voir modalités au verso →](#)

Retrouvez nous aussi sur  
[www.artisanatpaysdelaloire.fr](http://www.artisanatpaysdelaloire.fr)



**Chambres de Métiers  
et de l'Artisanat**

Région Pays de la Loire  
Loire-Atlantique

## PROGRAMME DE LA FORMATION

- Les différentes procédures d'achat des marchés publics
- Où trouver les marchés publics et les documents des consultations ?
- L'analyse des différents documents d'un Dossier de Consultation des Entreprises
- Constituer son dossier de candidature
- Rédiger son mémoire technique
- Les différentes étapes après l'ouverture des plis

## METHODES ET MOYENS PEDAGOGIQUES

Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques

**PRE-REQUIS** : Une connaissance de base des marchés publics constitue un plus mais n'est pas indispensable



INSCRIPTION  
EN LIGNE



Chambre de Métiers et de l'Artisanat Région Pays de la Loire - Délégation Loire Atlantique  
Service aux entreprises - 5, Allée des Liards - BP 18129 - 44981 SAINTE-LUCE-SUR-LOIRE cedex  
N° de déclaration d'activité : 52 44 07494 44 ■ Code APE : 9411Z ■ SIRET : 130 020 688 00011



**Chambres de Métiers  
et de l'Artisanat**

Région Pays de la Loire  
Loire-Atlantique



02 5113 83 22

formationcontinue44@artisanatpaysdelaloire.fr